



SENKK

SOESTER ENERGIE NACHRICHTEN KURZ & KNAPP

KRAFT-WÄRME-KOPPLUNG:

HOHER WIRKUNGSGRAD

Gegenwärtig wird intensiv über die Novellierung des KWKG diskutiert. Klingt nach einem kryptischen Satz mit unergründlicher Aussage. Ist aber eigentlich ganz einfach: Hinter der Abkürzung KWK verbirgt sich der Begriff Kraft-Wärme-Kopplung. Dieses Phänomen beschreibt - wie das Wort auch schon besagt - die gemeinsame Nutzung von Kraft und Wärme. Verbrennt man zum Beispiel Gas, um damit eine Turbine anzutreiben und mit dieser Strom (Kraft) zu erzeugen, nutzt ein energieeffizientes System die dabei anfallende Wärme ebenso. Das ist Kraft-Wärme-Kopplung. Hocheffizient, intelligent, ressourcenschonend und kostensparend. Hinter dem Kürzel KWKG verbirgt sich das Wortungetüm: Kraft-Wärme-Kopplungs-Gesetz. Und eben das wird derzeit nivelliert beziehungsweise über seine Nivellierung diskutiert. Produzierte Wärme ungenutzt an die Umwelt abzugeben, ist so ungefähr das Dummste und Klimaschädlichste, was man tun kann. Deshalb haben die Stadtwerke Soest gemeinsam mit Partnern bereits vor

Jahren individuelle Kleinkraftwerke für gewerbliche Verbraucher entwickelt, die passgenau auf das Bedarfsprofil, eng orientiert am Energieaudit beziehungsweise gesteuert über ein Energiemanagementsystem exakt so viel Wärme (oder Kälte) liefert, wie benötigt wird und ebenso bündig die im Produktionsprozess verbrauchte Energie. Das hat gleich mehrere Vorteile für das Unternehmen. Der Wirkungsgrad der eingesetzten Primärenergie - meist Erdgas - durch die parallele Nutzung von Strom und Wärme (oder Kälte) steigt in Höhen, wie sie sonst bei keiner Art der Energienutzung erreicht werden. Mal nur so zum Vergleich: Ein mittelaltes Kohlekraftwerk in Deutschland, das fleißig im großen Stil Strom erzeugt, ist froh, wenn der Nutzungsgrad 40 Prozent erreicht. Die hocheffizienten Blockheizkraftwerke, die die Stadtwerke Soest gemeinsam mit Partnern für die Firma Desch Antriebstechnik in Arnsberg vor drei Jahren in Betrieb genommen haben, liegen bei 87 Prozent. Das ist mehr als das Doppelte. Die passgenauen thermischen Anlagen mit Wärmenutzung, kurz BHKW genannt, liefern mittlerweile 100 Prozent des Wärmebedarfs bei Desch und decken 36 Prozent beim Stromverbrauch. Wird im Hochsommer keine Wärme benötigt, wandelt eine Absorptionsanlage die Wärme in Kälte um und kühlt damit die Produktionshallen und Büros - über 300 Mitarbeiterinnen und Mitarbeiter beim mittelständischen Maschinenbauer Desch in Arnsberg

ANDRÉ DREIßSEN:

E-WORLD ZEIGT POTENTIALE

Liebe Geschäftskunden der Stadtwerke Soest, gerade erst ist in Essen wieder die weltweit größte Fachmesse für Energie und Wasser, die e-world, zu Ende gegangen. Ein Blick auf Kongresse und Veranstaltungen dort zeigt, wie sehr sich die Energiewirtschaft aktuell in Bewegung befindet. Der Europäische Gas- und Strommarkt ist ein großes Thema, ebenso Energieeffizienz sowie Fragen der IT-Sicherheit und des Datenschutzes. Wir sind als Stadtwerke Soest bei diesen Themen für Sie am Ball. Unser Leitartikel in dieser Ausgabe behandelt das Thema Kraft-Wärme-Kopplung, also Energieeffizienz. Denn die günstigste Energie ist die, die nicht verbraucht wird. Auch bei allen anderen Fragen stehen wir Ihnen mit Rat und Tat zur Seite. Denn in dieser komplexen Energiewelt müssen nicht alle alles wissen. Wir verstehen uns als Ihr sachverständiger Dienstleister. Sie gehen Ihren Geschäften nach, produzieren, handeln, reparieren - was auch immer, und wir sorgen dafür, dass Ihr Energiepaket optimal zu Ihnen passt. Das ist unser Anspruch und unser Versprechen.

Ihr
André Dreißsen, Geschäftsführer

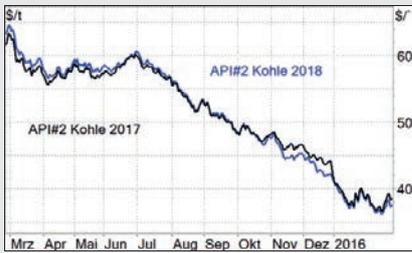
INHALT

HOHER WIRKUNGSGRAD	S. 1
DIE MAGISCHEN 13	S. 2
PORTRÄT: ALSO GMBH	S. 3
KURZGEFASST	S. 4

LESEN SIE WEITER AUF SEITE 2

// AKTUELLE MARKTDATEN

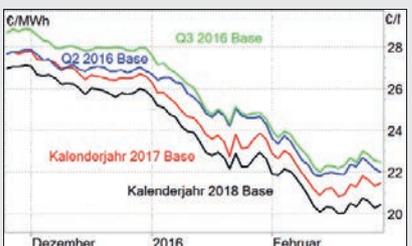
Kohle
 Jahreslieferung Frontjahre in \$



Rohöl Frontmonat
 („Brent“) in \$ und €



Strom Terminmarkt
 Quartal und Jahre - Grundlast



IMPRESSUM

Herausgeber: Stadtwerke Soest GmbH
 Aldegrevewall 12, 59494 Soest
 Verantwortlich Harald Feine
 T. 02921-392 218
 Jörg Kuhlmann
 T. 02921-392 235

Redaktion & Layout:
 www.eloquent-textagentur.de
 Modautal

Fotos: C. Hess,
 Stadtwerke Soest, Trianel
 Druck: Althoff Druck, Soest

danken es ihrem Arbeitgeber und den Stadtwerken Soest besonders bei Hitzewellen wie im vergangenen Juli und August an jedem einzelnen Tag. Und das Beste: Mit dieser effizienten Heizung beziehungsweise Klimaanlage und der intelligenten Stromgewinnung hat Desch seit Inbetriebnahme der neuen Anlage rund die Hälfte der zuvor erreichten CO₂-Emissionen vermieden und so insgesamt 900 Tonnen weniger Kohlendioxid an die Umwelt abgegeben. Zurück also zu unserer Neufassung des KWKG: Die Technik hat nach wie vor eine große Zukunft. Im bayerischen Amberg an der

dortigen Ostbayerischen Technischen Hochschule (OTH) hat man gerade einen eigenen Lehrstuhl und ein Forschungszentrum für über 5 Mio Euro zum Thema eingerichtet. Die Politik wird die Förderwürdigkeit der Technologie bei der Neufassung des Gesetzes hoffentlich auch erkennen und würdigen. Verdient hätte sie es auf jeden Fall.

FRAGEN & ANTWORTEN:

STEPHAN WERTHSCHULTE UND DIE MAGISCHEN 13



Stephan Werthschulte ist 51 Jahre alt und seit 2012 Geschäftsführer der Tilia GmbH in Leipzig. Bundesweit betätigt sich Tilia als Projektpartner für Energie, Wasser und Umwelt und arbeitet eng mit den Stadtwerken Soest zusammen. Er ist verheiratet und hat eine 17jährige Tochter.

1. Was macht mich morgens munter?

Meine Tochter, ...ein absoluter Morgenmuffel, Sie schafft es, mich um 6:30 Uhr auf die Palme zu bringen.

2. Wie komme ich zur Arbeit?

Mit dem Auto, ...zumindest wenn ich nicht zu viele Punkte habe.

3. Wenn das Radio „dudelt“, läuft meistens...

Internet Radio „Smooth Jazz 247“, ein absolut cooler Sender, ...wenn meine Tochter zu Hause ist, verstecke ich mich im Büro, dann läuft nämlich Rap, am liebsten Eminem.

4. Wie muss mein Arbeitstag starten?

Am liebsten mit 30 Minuten joggen, allerdings ist das hartes Brot morgens. Ohne meinen mitlaufenden Nachbarn würde ich nicht aus den Federn kommen.

5. Was darf auf dem Schreibtisch nicht fehlen?

Kaffee, Kaffee, Kaffee und eine Tageszeitung.

6. Gruppenesser oder einsamer Wolf?

Absoluter Gruppenesser, alleine essen macht nicht schlauer...und es schmeckt auch nicht so gut..

7. Was imponiert mir besonders?

Ehrlich?...die vielen Tausend sehr engagierten Menschen, die in der Flüchtlingskrise nicht reden, sondern anpacken. Davor ziehe ich den Hut!!! Ansonsten imponiert mir die Auffassungsgabe von Kindern, ich habe meine Tochter noch nie beim Memory Spiel besiegt.

8. Was macht mich rasend?

Linksfahrer auf der Autobahn und warmes Bier.

9. Für diesen Verein schlägt mein Herz...?

Als Sauerländer natürlich für den BVB.

10. Wie verbringe ich meinen Feierabend?

Wenn es gut läuft bei einem Glas Rotwein und einem guten Krimi. Wenn es schlecht läuft, bin ich noch auf der Autobahn.

11. Was ist mein nächstes Urlaubsziel?

...meine Tochter hat gesagt USA....

12. Wofür gebe ich mein Geld am liebsten aus?

Für die Schuhe meiner Frau.

13. Was gefällt mir an meinem Job am meisten?

Die Abwechslung, jeden Tag ergeben sich neue Themen und Herausforderungen mit anderen Menschen.

FIRMENPORTRÄT:

ALSO DEUTSCHLAND: IHR PARTNER FÜR IT, KOMMUNIKATION UND ELEKTRONIK



Die ALSO Deutschland GmbH – ursprünglich im Jahre 1986 als Actebis gegründet – ist heute der größte deutsche Großhändler für Produkte und Services für die Informationstechnologie, Telekommunikation und Unterhaltungselektronik. ALSO gehört seit langem zu den größten Arbeitgebern der Region. Neben der ALSO Zentrale in Soest (Lange Wende 43) unterhält das Unternehmen weitere Standorte in Osnabrück, Straubing und Düsseldorf sowie Lager- und Logistikstandorte in Braunschweig, Staufenberg und Bad Wünnenberg-Haaren, die schon seit vielen Jahren mit Energie von den Stadtwerken Soest „gepowert“ werden.

„B2B Marktplatz“ wählt ALSO heute als Bezeichnung für sein Geschäftsmodell, da der Begriff Großhändler schlichtweg in vielen Bereichen nicht mehr dem gerecht wird, was ALSO für seine Händler leistet. Hat sich früher alles bei ALSO – vereinfacht gesagt - um den Verkauf von Hardware wie PCs, Server, Monitore und Peripherie sowie dazugehörige Software gedreht, ist ALSO heute – analog dem massiven Wandel in den IT- und TK-Branchen – weitaus mehr als ein Logistiker, der dafür sorgt, dass die Ware der zahlreichen Herstellerpartner schnell und sicher von A nach B kommt. ALSO hat sich zu einem Anbieter einer umfassenden Palette von Produkten und Leistungen, die alle Facetten und Stufen der modernen ITK-Wertschöpfung abdeckt, entwickelt. Es geht darum für jeden Wiederverkäufer die auf die teilweise sehr komplexen technischen Bedürfnisse seiner Endkunden zugeschnittenen Lösungen zusammenzustellen.

ALSO beliefert über 20 000 Reseller, die ganz

unterschiedlich im Markt agieren. Dazu gehören die großen Systemhäuser, die komplexe und umfangreiche ITK-Infrastrukturen in z. B. Großunternehmen oder Behörden betreuen, IT-Häuser für mittelständische Unternehmen oder auch Händler mit Ladenlokalen. Ebenfalls arbeitet ALSO mit Online-Händlern und großen Retailern zusammen.

Zum dynamisch wachsenden Dienstleistungsspektrum von ALSO gehören die Financial Services mit Angeboten wie Leasing, Warenkreditversicherungen und Bonitätsauskünfte, die schnell und unkompliziert über den ALSO Online-Shop gebucht werden können. Bei Supply Services stehen die zuverlässige Belieferung, wettbewerbsfähige Preise oder die hohe Verfügbarkeit im Fokus. Die ALSO Logistics Services bieten mit späten Bestell-Zeiten (Cut-off) für viele Partner einen wesentlichen Vorteil. Im Bereich Solution Services profitieren Partner außerdem von einem umfangreichen Lösungsportfolio, wie sehr fundierten technischen Kenntnissen der ALSO Mitarbeiter, mit denen sie Projekte von Systemhäusern und Resellern umfassend und kompetent begleiten. Über die Cloud beziehbare Software und Services bilden einen neuen Fokus von ALSO.

Kontakt:

ALSO Deutschland GmbH,
Lange Wende 43, 59494 Soest
Telefon: 0291-99-0
Homepage: www.also.com
E-Mail: info@also.com

ALSO

Inbetriebnahme:

ursprünglich im Jahre 1986 als Actebis gegründet

Philosophie:

ALSO bringt Anbieter und Abnehmer der ITK-Industrie zusammen. Aus einer Hand bietet das Unternehmen Leistungen auf allen Stufen der ITK-Wertschöpfung an.

Mitarbeiter:

Der Konzern beschäftigt europaweit rund 3600 Mitarbeiter. Im Geschäftsjahr 2015 erzielte das Unternehmen einen Umsatz von 7,8 Milliarden Euro.

Partner:

ALSO beliefert über 20 000 Reseller, die unterschiedlich im Markt agieren. Dazu gehören große Systemhäuser, die komplexe und umfangreiche ITK-Infrastrukturen in z. B. Großunternehmen oder Behörden betreuen, IT-Häuser für mittelständische Unternehmen oder auch Händler mit Ladenlokalen. Ebenfalls arbeitet ALSO mit Online-Händlern und großen Retailern zusammen.

Leistungen:

Im europäischen B2B-Marktplatz bündelt ALSO Logistics-, Financial-, Supply-, Solution-, Digital- und IT-Services zu individuellen Leistungspaketen. In seinem Portfolio hat ALSO mehr als 160 000 Artikel von rund 350 Anbietern.

KURZGEFASST:

NEUER SOLARPARK

Anfang Februar haben die Stadtwerke Soest über ihre Beteiligungsgesellschaft TEE den Solarpark Schipkau in Brandenburg übernommen. Über die Trianel Erneuerbare Energien GmbH (TEE) beteiligen sich kommunale Energieversorger an der Energiewende.

Der Solarpark wird voraussichtlich im zweiten Quartal dieses Jahres fertiggestellt. Mit ihm wird die Leistung der Stadtwerke Soest auf Basis sauberer Sonnenenergie auf rund 20.000 Kilowatt verdoppelt. In diesem Jahr werden weitere PV- und Windkraft-Projekte folgen.

BILANZIERUNGSUMLAGE

NetConnect Germany (NCG) und Gaspool (GPL) haben die ab 1. April gültigen Bilanzierungsumlagen veröffentlicht. Gaspool bleibt bei Kunden mit registrierender Leistungsmessung (RLM) bei 0,00€/MWh und setzt die Kunden beim Standardlastprofilverfahren (SLP) ebenfalls auf null. Das gilt für alle Soester Kunden im Netz Soest. NCG beendet hingegen die Nullrunde. Ab 01.04. beträgt die Bilanzierungsumlage für RLM-Kunden 0,40€/MWh und für SLP-Kunden 0,80 €/MWh. Die genannten Umlagen gelten bis 30. September 2016. Ab 01. Oktober können die Werte wieder angepasst werden - dann aber nur noch einmal pro Jahr.

FEEDBACK IST ALLES

Ihre Meinung ist uns wichtig. Daher freuen wir uns über Ihre Rückmeldungen. Gern nehmen wir Lob entgegen, aber nutzen natürlich auch kritische Mitteilungen und Beschwerden, um unsere Dienstleistungen zu prüfen und zu verbessern. Sie können für Ihre Mitteilungen an uns gern das Formular verwenden (stadtwerke-soest/kundenzentrum), Sie rufen uns an (Nummern rechts) oder Sie schicken uns eine E-Mail an: beschwerdemanagement@stadtwerke-soest.de

ZUSAMMENARBEIT

STARKE VERBINDUNG SOEST UND ARNSBERG

Die Zusammenarbeit zwischen den Stadtwerken Arnsberg und den Stadtwerken Soest entwickelt sich weiter für beide Seiten sehr gut. Von der engen Kooperation profitieren auch die Kunden in Soest. Da die Verbindung gemeinsame Beschaffungsaktivitäten umfasst, können durch größere Mengen bessere Konditionen auch für Geschäftskunden in Soest und Arnsberg erreicht werden. Gleiches gilt für Beratungsdienstleistungen und gemeinsam genutzte EDV-Systeme, die durch bessere Auslastung effektiver werden und so geringere Kosten verursachen. „Das Bild von der klug genutzten Synergie ist mitunter schon ein wenig abgegriffen und wird oft inflationär gebraucht, für die Zusammenarbeit Soest-Arnsberg steht es aber in hervorragender Weise“, so der Geschäftsführer der Stadtwerke Soest, André Dreißien.



SCHÖNE OSTERN

Liebe Geschäftskunden, bis zu den Osterfeiertagen sind es nur noch wenige Wochen. Die Mitarbeiterinnen und Mitarbeiter der Stadtwerke Soest wünschen Ihnen erholsame und sonnige Ostern im Kreise Ihrer Lieben. Wir sind jederzeit gerne für Sie da.



IHRE ANSPRECHPARTNER FÜR GESCHÄFTSKUNDEN:

Ernst Haverland	02921 - 392 - 152	e.haverland@stadtwerke-soest.de	0171 - 880 27 85
Jörg Kuhlmann	02921 - 392 - 235	j.kuhlmann@stadtwerke-soest.de	0171 - 630 07 19
Jürgen Reich	02921 - 392 - 230	j.reich@stadtwerke-soest.de	0170 - 916 52 56
Christian Voss	02921 - 392 - 243	c.voss@stadtwerke-soest.de	0151 - 168 15 271
Sascha Winkelmann	02921 - 392 - 234	s.winkelmann@stadtwerke-soest.de	0151 - 298 04 886

KUNDENSERVICE:

Sie wünschen weitere Informationen? Bitte faxen Sie uns diesen Abschnitt ausgefüllt an: Tel. 02921 - 392 301 oder senden Sie uns eine E-Mail. Wir melden uns kurzfristig bei Ihnen.

VOR- UND ZUNAME

TELEFON

E-MAIL